

Київський університет імені Бориса Грінченка
Факультет права та міжнародних відносин
Кафедра міжнародного права, європейської та євроатлантичної інтеграції

«ЗАТВЕРДЖУЮ»

Проректор

з науково-методичної та
навчальної роботи

О.Б. Жильцов

2023 року



РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

ЕКОНОМІЧНА ДИПЛОМАТІЯ

для студентів

спеціальності

293 Міжнародне право

освітнього рівня

першого (бакалаврського)

освітньої програми

293.00.01 Міжнародне право

КИЇВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ІМЕНІ БОРИСА ГРИНЧЕНКА
Ідентифікаційний код 02130554
Начальник відділу
моніторингу якості освіти
Протокол № 2/83/23
(підпис) (прізвище, ініціали)
« » 2023 р.

Київ – 2023

Розробник:

Шереметьєва Ольга Юрїївна, к.ю.н., доцент, доцент кафедри міжнародного права, європейської та євроатлантичної інтеграції Факультету права та міжнародних відносин Київського університету імені Бориса Грінченка.

Викладач:

Шереметьєва Ольга Юрїївна, к.ю.н., доцент, доцент кафедри міжнародного права, європейської та євроатлантичної інтеграції Факультету права та міжнародних відносин Київського університету імені Бориса Грінченка.

Робочу програму розглянуто і затверджено на засіданні кафедри міжнародного права, європейської та євроатлантичної інтеграції Факультету права та міжнародних відносин.

Протокол №1 від «01» вересня 2023 року.

Завідувач кафедри міжнародного права, європейської та євроатлантичної інтеграції



(І.В.Братко)

Робочу програму погоджено з керівником проектної групи освітньої програми 293 Міжнародне право

_____. _____. 2023 р.
Гарант освітньої програми



(І.В.Братко)

Робочу програму перевірено
_____. _____. 2023 р.

Заступник декана



(А. Ю. Нашинець-Наумова)

Пролонговано:

на 20__/20__ н.р. _____ (_____). «__» _____ 20__ р., протокол №__

на 20__/20__ н.р. _____ (_____). «__» _____ 20__ р., протокол №__

на 20__/20__ н.р. _____ (_____). «__» _____ 20__ р., протокол №__

на 20__/20__ н.р. _____ (_____). «__»_____20__р., протокол №_____

1. Опис навчальної дисципліни

Найменування показників	Характеристика дисципліни за формами навчання
	денна 293 Міжнародне право
Економічна дипломатія	
<i>Вид дисципліни</i>	вибіркова
<i>Мова викладання, навчання та оцінювання</i>	українська
<i>Загальний обсяг кредитів / годин</i>	4/ 120
Змістовий модуль «Економічна дипломатія»	
<i>Курс</i>	2
<i>Кількість змістових модулів з розподілом</i>	4
<i>Семестр</i>	3
<i>Обсяг кредитів</i>	4
<i>Обсяг годин, в тому числі:</i>	120
<i>Аудиторні</i>	56
<i>Модульний контроль</i>	8
<i>Семестровий контроль</i>	2
<i>Самостійна робота</i>	54
<i>Форма семестрового контролю</i>	залік

2. Мета і завдання навчальної дисципліни

Мета – формування у студентів комплексних системних знань у сфері міжнародних економічних відносин та їх правового регулювання у напрямку дипломатичні відносини в економічній сфері (економічна дипломатія) на стику правових та економічних наук через:

- з'ясування основних понять, визначень та складових економічної дипломатії, її об'єктів та учасників відносин джерел встановлення та регулювання цих відносин, та особливостей здійснення міжнародних економічних відносин через дипломатичні засоби та механізми;

- передачу знань про явища і процеси, що виникають при здійсненні та встановленні дипломатичних відносин в економічній сфері міждержавного співробітництва та участь України у цих процесах.

Завдання та компетенції:

- вивчення історичного розвитку, сутності і змісту економічної дипломатії як частини міжнародних економічних та дипломатичних відносин;

- орієнтація у врегулюванні міжнародних економічних відносин засобами економічної дипломатії;

- узагальнення та розширення знань студентів у сфері дипломатичній діяльності при здійсненні міжнародного економічного співробітництва;

- компетенції у врегулюванні міжнародних економічних відносин та міждержавних спорів дипломатичними засобами;

- орієнтування у міжнародному економічному праві, ознайомлення з міжнародно-правовими механізмами реалізації норм міжнародного права дипломатичними шляхами.

У результаті вивчення навчальної дисципліни студент повинен

Знати:

- поняття, предмет, систему і місце економічної дипломатії у системі міжнародних економічних відносин;
- джерела, принципи, способи здійснення та врегулювання міжнародних економічних відносин засобами економічної дипломатії;
- історію розвитку економічної дипломатії;
- роль та значення ООН та її спеціалізованих установ врегулюванні міжнародних економічних відносин засобами економічної дипломатії
- діяльність міжнародних економічних організацій у дипломатичній сфері міжнародних економічних відносин;
- дипломатичний захист економічних інтересів держави;
- врегулювання міждержавного економічного співробітництва дипломатичними засобами;
- механізми та стандарти дипломатії в економічній сфері міжнародних відносин;
- особливості розв'язання міжнародних економічних спорів дипломатичними засобами.

Вміти:

- аналізувати домінуючі доктрини застосування дипломатичних засобів у врегулюванні міжнародних економічних відносин та сучасні тенденції розвитку цього напрямку відносин;
- визначати особливості врегулювання міжнародних економічних відносин засобами економічної дипломатії;
- аналізувати розвиток міжнародних економічних відносин з позиції економічної дипломатії;
- застосовувати механізми економічної дипломатії на практиці при розв'язанні проблемних питань міжнародних економічних відносин;
- здійснювати аналітичні дослідження в сфері врегулювання міжнародних економічних відносини засобами економічної дипломатії.

Відповідно до освітньої програми 293.00.01 «Міжнародне право» за першим (бакалаврським) рівнем вищої освіти зі спеціальності 293 «Міжнародне право», дисципліна «Економічна дипломатія» забезпечує формування у студентів нижче перелічених компетентностей та результатів навчання:

Загальні компетентності	ЗК–1 Здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу.
	ЗК–2 Знання та розуміння предметної області та розуміння професійної діяльності.
	ЗК–3 Здатність вчитися і оволодівати сучасними знаннями.
	ЗК–5 Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел.
	ЗК–6 Вміння виявляти, ставити та вирішувати проблеми.
	ЗК–7 Здатність генерувати нові ідеї (креативність).
	ЗК–8 Здатність працювати як автономно, так і у команді.

	ЗК–9 Здатність працювати в міжнародному контексті.
	ЗК–10 Здатність діяти соціально відповідально та свідомо.

Спеціальні (фахові, предметні) компетентності	СК–1 Здатність розуміти природу, динаміку, принципи організації міжнародних відносин, форми та способи їх реалізації, типи та види міжнародних акторів, їх роль в сучасних міжнародних відносинах.
	СК–2 Здатність аналізувати основні сучасні правові доктрини, цінності, принципи функціонування національної правової системи.
	СК–3 Здатність захищати національні інтереси власної держави дипломатичними засобами та на основі застосування міжнародно-правових інструментів.
	СК–4 Здатність здійснювати наукові дослідження актуальних проблем міжнародного права під керівництвом викладача; визначати наукові проблеми, нерозроблені або недостатньо розроблені у відповідних науках та міждисциплінарних дослідженнях, готувати наукові тексти про проміжні та кінцеві результати досліджень, готувати та здійснювати публічну апробацію результатів досліджень.
	СК–5 Здатність здійснювати юридичний аналіз та юридичну кваліфікацію явищ міжнародного життя на основі міжнародно-правових норм та користуючись нормами національного (українського та іноземного) права.
	СК–6 Здатність надавати юридичні висновки й консультації з питань міжнародного права, національного права України та інших держав; визначати юридичні ризики тих або інших зовнішньополітичних або зовнішньоекономічних ініціатив, підбирати шляхи їхньої мінімізації.
	СК–7 Здатність до юридичного супроводу основних видів зовнішньоекономічних операцій і міжнародної економічної взаємодії.
	СК–8 Здатність формулювати юридичну позицію в інтересах клієнта, а також контраргументи проти позиції опонентів; вести дискусію й дебати з міжнародно-правових і загальною юридичних питань.
	СК–9 Здатність вести дипломатичне та ділове листування, працювати з міжнародними документами: договорами, актами міжнародних організацій тощо; аналізувати їхній характер і юридичний статус, складати проекти й супровідну документацію українською й іноземною мовами.
	СК–10 Уміння дотримуватися основних норм дипломатичного та ділового етикету, здатність враховувати фундаментальні особливості культури та менталітету представників іноземних держав.
	СК–11 Уміння здійснювати ефективну комунікацію в мультикультурному середовищі (українською та іноземною мовою).
	СК–12 Здатність характеризувати договірний та інституційний механізми регулювання європейської інтеграції; вміння аналізувати практику органів євроінтеграційних об'єднань,

	рішення Суду ЄС та національних судових установ держав-членів.
	СК-14 Здатність адаптувати та використовувати міжнародно-правові норми та принципи в рамках національної правової системи.

Результати навчання:

- РН–1 Демонструвати навички гармонійного розвитку абстрактного мислення в поєднанні з логікою аналітичної та синтетичної діяльності.
- РН–2 Знати та розуміти природу та динаміку розвитку сфери суспільних відносин та її правового регулювання на національному і міжнародному рівнях.
- РН–3 Вибудовувати, планувати, структурувати траєкторію індивідуальної пізнавальної діяльності.
- РН–5 Збирати, обробляти й упорядковувати великий обсяг різномірної інформації про стан суспільних процесів, сортувати її за релевантністю поставленої задачі, виділяти суттєве.
- РН–6 Ідентифікувати (виявляти), формулювати та вирішувати проблеми, демонструючи навички прогнозування.
- РН–7 Формулювати власні обґрунтовані судження на основі аналізу відомої проблеми.
- РН–8 Вміти реалізовувати індивідуальні стратегії (працювати автономно) та демонструвати навички ефективної командної роботи.
- РН–9 Розуміти характер міжнародного спілкування та демонструвати вміння ефективно вирішувати проблеми полікультурного середовища.
- РН–10 Демонструвати здатність до прийняття відповідальних рішень, самостійних, прийнятних в соціумі дій.
- РН–11 Знати та розуміти природу, принципи організації міжнародних відносин, ідентифікуючи їх акторів; визначати динаміку їх розвитку.
- РН–13 Структурувати аргументи, формулюючи підходи щодо вирішення міжнародних проблем, націлених на захист національних інтересів України, за допомогою правового інструментарію.
- РН–15 Здійснювати юридичний аналіз зібраної та обробленої інформації про стан міжнародних відносин, зовнішньої політики України та інших держав, складати аналітичні довідки, звіти й інші форми представлення результатів аналізу з правильним оформленням посилань на норми міжнародного та національного (українського та закордонного) права.
- РН–16 Визначати політичні, дипломатичні, іміджеві, суспільні, економічні й інші ризики, пов'язані з заходами міжнародно-правового характеру, взаємодіяти з фахівцями відповідних галузей при підборі засобів мінімізації таких ризиків.
- РН–19 Вміти підтримати формальну та неформальну ділову бесіду у сфері міжнародних відносин, працювати з міжнародними документами, готувати супровідні документи українською та іноземною мовами.
- РН–20 Демонструвати навички застосування основних норм дипломатичного та ділового етикету, враховуючи фундаментальні особливості культури та менталітету представників іноземних держав
- РН–21 Ефективно формувати комунікаційну стратегію в мультикультурному середовищі українською та іноземною мовами.
- РН–22 Надавати характеристику договірним та інституційним механізмам європейської інтеграції; аналізувати практику органів євроінтеграційних

об'єднань, рішення Суду ЄС та національних судових установ держав-членів.
PH–24 Здатність адаптувати та використовувати міжнародно-правові норми та принципи в національній правовій системі.

4. Структура навчальної дисципліни

Назва змістових модулів, тем	Усього	Розподіл годин між видами робіт					
		Аудиторна:					Самостійна
		Лекції	Семінари	Практичні	Лабораторні	Індивідуальні	
Змістовий модуль 1. Теоретичні засади економічної дипломатії							
Тема 1. Теоретичні засади ЕД	8	4	2	-	-	-	2
Тема 2. Історія розвитку ЕД	6	2	2	-	-	-	2
Тема 3. Сучасні міжнародні відносини та ЕД	6	2	2	-	-	-	2
Тема 4. Інструменти та принципи ЕД	12	4	4	-	-	-	4
Модульний контроль	2						
Разом	34	12	10				10
Змістовий модуль 2. Глобалізаційні процеси та економічна дипломатія							
Тема 5. Глобалізація та ЕД	8	2	2	-	-	-	4
Тема 6. ЕД та інтеграційні процеси	8	2	2	-	-	-	4
Модульний контроль	2						
Разом	18	4	4				8
Змістовий модуль 3. Правові та практичні аспекти економічної дипломатії. Міжнародні організації та економічна дипломатія							
Тема 7. Дипломатичний протокол в рамках економічної дипломатії	8	-	2	-	-	-	6
Тема 8. Міжнародні організації та ЕД	10	2	2	-	-	-	6
Тема 9. Міжнародні неурядові організації (неформальні об'єднання) та ЕД	8	2	2	-	-	-	4
Тема 10. ЕД в галузі міжнародних торговельних відносин	10	2	2	-	-	-	6
Модульний контроль	2						
Разом	38	6	8				22
Змістовий модуль 4. Правові та практичні аспекти економічної дипломатії							
Тема 11. Особливості ЕД деяких іноземних країн	16	6	4	-	-	-	6
Тема 12. Економічна дипломатія України	10	-	2	-	-	-	8
Модульний контроль	2						
Разом	28	6	6				14

Залік	2						
Усього	120	28	28				54

5. Програма навчальної дисципліни

Змістовний модуль I.

Теоретичні засади економічної дипломатії

Тема 1. Теоретичні засади економічної дипломатії

Особливості економічної дипломатії як науки та навчальної дисципліни. Теоретичні основи економічної дипломатії та їхній вплив на розвиток міжнародних та міжнародних економічних відносин. Реалізм. Неореалізм. Теорія «колективної дії» М. Олсона. Політичний реалізм. Теорія міжнародних режимів. Економічний структуралізм. Неомарксистська політекономія. Неокейнсіанство. Ліберально-ідеологічна доктрина. Неолібералізм. Гіперлібералізм. Міжнародна політична економія або міжнародна економіка.

Рекомендовані джерела: основні [1; 2; 3; 4; 5; 6], додаткові [8; 9; 11; 16; 19-22].

Тема 2. Історія розвитку економічної дипломатії

Дипломатія як метод регулювання відносин між державами та спільнотами людей у давні часи. Дипломатія та економічна дипломатія у XVI ст. Вестфальська конференція миру 1648 р. та основні принципи Вестфальської системи. Особливості дипломатії та ЕД країн Європи та світу у XIX ст. Виникнення поняття «дипломатія». Концептуальні підходи до визначення терміну «дипломатія». Основні терміни та категорії дипломатії. Англосаксонська та континентальна школи дипломатії.

Рекомендовані джерела: основні [1; 2; 3; 4; 5; 6], додаткові [7; 9; 11; 12; 21; 22].

Тема 3. Сучасні міжнародні відносини та економічна дипломатія

Міжнародні відносини як особливий вид суспільних відносин. Інтеграційна політика Євросоюзу та особливості ЕД. Особливості ЕД на американському континенті. Особливості ЕД країн Сходу та Півдня: Китай,

Японія, Індія. Особливості ЕД країн араба-мусульманського світу. ЕД Турції, Пакистану, Ірану. Двополярний, однополярний світ та взаємодія держав.

Рекомендовані джерела: основні [1; 2; 3; 4; 5; 6], додаткові [7; 8; 9; 10; 11; 12; 21; 22].

Тема 4. Інструменти та принципи економічної дипломатії

Основні елементи глобальної етики згідно з Принципами ООН, Декларацією тисячоліття, яка прийнята усіма державами-членами ООН на Генеральній Асамблеї ООН в 2000 р. (універсальні принципи дипломатії): рівність, права й відповідальність людини і громадянина, справедливість, демократія, мирне вирішення конфліктних ситуацій та справедливі переговори. Роль і місце економічної дипломатії у зовнішній політиці держави. Принципи дипломатії: загальні, спеціальні, правові. Види дипломатії: політика умиротворення, дипломатія канонерок, «челночна» дипломатія, доларова дипломатія, публічна дипломатія, народна дипломатія, економічна дипломатія. Етапи розвитку ЕД. Основні цілі ЕД. Напрями ЕД. Види ЕД. Інструменти ЕД. Інституціональна основа ЕД. Переговори як функція та механізм реалізації ЕД. Порядок проведення переговорів.

Рекомендовані джерела: основні [1; 2; 3; 4; 5; 6], додаткові [7; 8; 9; 11; 12; 16; 21; 22].

Змістовий модуль 2.

Глобалізаційні процеси та економічна дипломатія

Тема 5. Глобалізація та економічна дипломатія

Сутність та зміст понять: «глобалізація» та «інтеграція». Види глобалізації. Нові тенденції розвитку світової економіки, міжнародних економічних відносин, міжнародного права під впливом процесів глобалізації. Особливості національної державності в глобальному середовищі. Трансформація концепту та методологічні аспекти / методи ЕД в умовах глобалізації.

Рекомендовані джерела: основні [1; 2; 3; 4; 5; 6], додаткові [8-17; 21; 22].

Тема 6. Економічна дипломатія та інтеграційні процеси

ЕД країн Європейського Союзу. Розвиток європейської інтеграції та ЕД. АТЕС (АРЕС – Asia-Pacific Economic Cooperation) та ЕД. Економічна дипломатія та інтеграційні процеси на американському континенті. Транстихоокеанське та трансатлантичне співробітництво і ЕД.

Рекомендовані джерела: основні [1; 2; 3; 4; 5; 6], додаткові [8-17; 21; 22].

Змістовий модуль 3.

Правові та практичні аспекти економічної дипломатії. Міжнародні організації та економічна дипломатія

Тема 7. Дипломатичний протокол в рамках економічної дипломатії

Особливості реалізації дипломатичного протоколу при вирішенні економічних питань, зміст та джерела правового регулювання врегулювання спорів.

Дипломатичний корпус, його привілеї та імунітети. Надання гарантій з боку приймаючої держави в рамках дипломатичного імунітету. Дипломатичні привілеї за їх видами.

Дипломатичні візити та контакти як елемент дипломатичного протоколу в економічній дипломатії.

Рекомендовані джерела: основні [1; 2; 3; 4; 5; 6], додаткові [7; 9; 12].

Тема 8. Міжнародні організації та економічна дипломатія

Міжнародні організації як основа ЕД. Організація Об'єднаних Націй як фундаментальна основа глобальної системи ЕД. Міжнародні організації системи ООН та поза системи ООН та ЕД. Всесвітня організація інтелектуальної власності. Продовольча та сільськогосподарська організація. Міжнародна організація стандартизації. Всесвітня митна організація. Роль СОТ в системі регулювання світової торгівлі та ЕД. Організація економічного співробітництва та розвитку (ОЕСР) та її вплив на розвиток дипломатичних відносин в економічній галузі.

Рекомендовані джерела: основні [1; 2; 3; 4; 5; 6], додаткові [10; 13; 15-17].

Тема 9. Міжнародні неурядові організації (неформальні об'єднання) та економічна дипломатія

Міжнародні неурядові організації (неформальні об'єднання) та економічна дипломатія. «Група семи» («Велика сімка») та її вплив на сучасні міжнародні економічні відносини. «Група двадцяти» / G 20 як провідний форум багатостороннього співробітництва з економічних питань. Група БРІКС як ефективна реалізація підходів ЕД в системі сучасних міжнародних економічних відносин. Просування ідей «зеленої» економіки та ЕД.

Рекомендовані джерела: основні [1; 2; 3; 4; 5; 6], додаткові [10; 13; 15-17].

Тема 10. Економічна дипломатія в галузі міжнародних торговельних відносин

Цілі ЕД в галузі міжнародних торговельних відносин. ЕД та уніфікація міжнародного торгового права. Інструменти ЕД, які регулюють міжнародні зовнішньоторговельні відносини (тарифні й нетарифні методи регулювання).

Рекомендовані джерела: основні [1; 2; 3; 4; 5; 6], додаткові [13-16].

Змістовий модуль 4.

Правові та практичні аспекти економічної дипломатії

Тема 11. Особливості економічної дипломатії деяких іноземних країн

Економічна дипломатія країн як регулятор їх зовнішньоторговельних відносин, на прикладі Німеччини, США та Японії. США: історія становлення, цілі, основні інститути, інструменти, задачі економічної дипломатії. Інституціональна структура ЕД США. Німеччина: історія становлення, цілі, основні інститути, інструменти економічної дипломатії. Особливості економічної дипломатії Італії. Особливості економічної дипломатії Франції. Особливості економічної дипломатії Англії. Економічна дипломатія Японії. Економічна дипломатія Китаю. Економічна дипломатія Туреччини.

Рекомендовані джерела: основні [1; 2; 3; 4; 5; 6], додаткові [8; 12; 14; 15; 16; 18; 21; 22].

Тема 12. Економічна дипломатія України

Міжнародне економічне співробітництво України та економічна дипломатія. Об'єкти економічної дипломатії та напрями зовнішньоекономічної діяльності в Україні. Дипломатичний захист економічних інтересів України на світовій арені. Органи законодавчої та виконавчої влади у врегулюванні міжнародних економічних відносин. Взаємодія органів законодавчої та виконавчої влади у сфері економічної дипломатії. Координація економічної дипломатії в Україні. Роль МЗС України та Міністерства економічного розвитку України у координаційній діяльності в економічній сфері, розподіл функцій та обов'язків. Функціональні обов'язки МЗС України та Міністерства економічного розвитку України у координаційній діяльності в економічній сфері.

Організація діяльності дипломатичних представництв України за кордоном, їх завдання та функції. Права, обов'язки та відповідальність персоналу економічних відділів посольств. Аналітична робота економічних відділів посольств та дипломатичних місій. Правовий статус іноземних дипломатичних представництв та нормативне забезпечення їх діяльності в Україні.

Основні зовнішньоторговельні партнери України. Міжнародні організації та їх діяльність. Світова організація торгівлі та економічна дипломатія України. Співробітництво України з ЄС з економічних питань. Угода про асоціацію між Україною та ЄС.

Зовнішньоекономічна діяльність як об'єкт економічної дипломатії. Нормативне забезпечення зовнішньоекономічної діяльності в Україні. Міжнародні торговельні відносини та економічна дипломатія України. Види зовнішньоекономічної діяльності в Україні та їх загальна характеристика.

Рекомендовані джерела: основні [1; 2; 3; 4; 5; 6], додаткові [7; 8; ; 9; 11; 14].

6. Контроль навчальних досягнень

6.1. Система оцінювання навчальних досягнень студентів

Вид діяльності студента	Максимальна кількість балів за одиницю	Модуль 1, 2		Модуль 3, 4	
		кількість одиниць	максимальна кількість балів	кількість одиниць	максимальна кількість балів

Відвідування лекцій	1	8	8	6	6
Відвідування семінарських занять	1	7	7	7	7
Відвідування практичних занять	-	-	-	-	
Робота на семінарському занятті	10	7	70	7	70
Робота на практичному занятті	-	-	-	-	-
Виконання завдань для самостійної роботи	5	1	5	1	5
Виконання модульної роботи	25	2	50	2	50
Разом		-	140	-	138
Максимальна кількість балів				278	
Розрахунок коефіцієнта				0,36	

6.2. Завдання для самостійної роботи та критерії її оцінювання

Завдання 1 (на вибір студента):

1. Навести приклади та проаналізувати реалізацію на практиці теоретичних основ економічної дипломатії та їхній вплив на розвиток міжнародних і міжнародних економічних відносин.

Теоретичні основи (Теорія) – на вибір студента:

- Реалізм.
- Неореалізм.
- Політичний реалізм.
- Теорія міжнародних режимів.
- Економічний структуралізм.
- Неомарксистська політекономія.
- Неокейнсіанство.
- Ліберально-ідеологічна доктрина.
- Неолібералізм.
- Міжнародна політична економія або міжнародна економіка.

2. Проаналізувати вплив англосаксонської та континентальної шкіл дипломатії на розвиток дипломатичних відносин окремих країн.

3. Проаналізувати сучасні міжнародні відносини та особливості економічної дипломатії американських країн.

4. Проаналізувати сучасні міжнародні відносини та особливості економічної дипломатії країн ОПЕК.

5. Проаналізувати реалізацію на практиці цілей економічної дипломатії через відповідні інструменти ЕД.
6. Проаналізувати вплив глобалізаційних процесів на економічну дипломатію.
7. Проаналізувати вплив інтеграційних процесів на економічну дипломатію американських країн.
8. Проаналізувати вплив інтеграційних процесів на економічну дипломатію африканських країн.

Завдання 2 (на вибір студента):

1. Охарактеризувати дипломатичний корпус, його привілеї та імунітети. Співвідношення дипломатичних рангів з рангами державних службовців в Україні.
2. Проаналізувати надання гарантій з боку приймаючої держави в рамках дипломатичного імунітету.
3. Охарактеризувати дипломатичні привілеї за їх видами.
4. Дати загальну характеристику дипломатичним візитам та контактам як елементу дипломатичного протоколу в економічній дипломатії.
5. Напрями та перспективи економічного співробітництва між Україною та державами світу.
6. Економічна дипломатія в енергетичній галузі.
7. Проблеми зовнішнього боргу України та шляхи вирішення. Дипломатичний супровід у сфері державного боргу.
8. Дипломатичний захист економічних інтересів України на світовій арені.

Питання, що виносяться на самостійне опрацювання

1. Міжнародні переговори як інструмент економічної дипломатії.
2. Класифікація міжнародних переговорів з економічних питань.
3. Планування, підготовка та інформаційне забезпечення міжнародних переговорів з економічних питань.
4. Особливості ведення переговорів в економічній дипломатії.
5. Документування та оформлення переговорів за їх результатами.
6. Категорії «економічна безпека» в контексті економічної дипломатії.
7. Енергетична безпека та продовольча безпека як виклики сучасних економічних відносин на світовій арені.
8. Передумови зародження та розвиток економічної дипломатії в Україні.
9. Документи міжнародних організацій у системи міжнародно-правового регулювання економічних відносин.
10. Історичні аспекти вступу України до СОТ.
11. Співробітництво України з ЄС з економічних питань: загальна характеристика.
12. Особливості реалізації дипломатичного протоколу при вирішенні економічних питань.
13. Дипломатичний корпус, його привілеї та імунітети.
14. Дипломатичні привілеї за їх видами.
15. Дипломатичні візити та контакти як елемент дипломатичного протоколу в економічній дипломатії.
16. Надання гарантій з боку приймаючої держави в рамках дипломатичного імунітету.
17. Міжнародне економічне співробітництво України та економічна дипломатія.
18. Об'єкти економічної дипломатії та напрями зовнішньоекономічної діяльності в Україні.
19. Дипломатичний захист економічних інтересів України на світовій арені.
20. Органи законодавчої та виконавчої влади у врегулюванні міжнародних економічних відносин.
21. Взаємодія органів законодавчої та виконавчої влади у сфері економічній дипломатії.
22. Координація економічної дипломатії в Україні.
23. Роль МЗС України та Міністерства економічного розвитку України у координаційній діяльності в економічній сфері, розподіл функцій та обов'язків.
24. Функціональні обов'язки МЗС України та Міністерства економічного розвитку України у координаційній діяльності в економічній сфері.
25. Основні зовнішньоторговельні партнери України.
26. Світова організація торгівлі та економічна дипломатія України.
27. Угода про асоціацію між Україною та ЄС.

28. Зовнішньоекономічна діяльність як об'єкт економічної дипломатії.
29. Нормативне забезпечення зовнішньоекономічної діяльності в Україні.
30. Міжнародні торговельні відносини та економічна дипломатія України.
31. Види зовнішньоекономічної діяльності в Україні та їх загальна характеристика.

6.3. Форми проведення модульного контролю та критерії оцінювання

Модульний контроль може провадитися в усній або письмовій формі. Виконання модульних контрольних робіт здійснюється в письмовому вигляді. Модульний контроль знань студентів здійснюється після завершення вивчення навчального матеріалу змістового модуля.

Критерії оцінювання

Бал	Критерії
24-25	Студент вирішив всі завдання абсолютно вірно і дав повні відповіді на питання як теоретичного, так і практичного характеру. Логічно і послідовно аргументував і виклав свою точку зору.
20-23	Студент вирішив завдання з 1 помилкою, відповідь на питання містить повне розгорнуте, правильне та обгрунтоване викладення матеріалу, допущено 2-3 помилки при вирішенні практичних завдань.
15-19	Студент правильно і повно вирішив більшість, але не всі завдання, відповідь на запитання є не повністю аргументованою; допускає незначні неточності
10-14	Студент правильно вирішив половину завдань; думка викладена з порушенням логіки подання матеріалу. Студент правильно вирішив ситуацію, проте не зовсім слушно аргументує її, або враховує не всі, а деякі умови ситуації. Вирішує декілька завдань поверхнево.
5-9	Студент вирішив трохи менше половини завдань; може дати визначення основних понять міжнародних економічних відносин. Відповідь на запитання дає неповно і поверхнево.

0-4	Студент не вирішив більшість завдань або вирішив неправильно; відповіді на питання є неповними; неправильно обґрунтовує своє рішення.
------------	---

6.4. Форми проведення семестрового контролю та критерії оцінювання

Навчальні досягнення студентів з дисципліни «Економічна дипломатія» оцінюються за модульно-рейтинговою системою, в основу якої покладено принцип поопераційної звітності, обов'язковості модульного контролю, накопичувальної системи оцінювання рівня знань, умінь та навичок на семінарських заняттях та під час виконання самостійної роботи, розширення кількості підсумкових балів до 100.

6.5. Орієнтовний перелік питань для семестрового контролю

Семестровий контроль не передбачений навчальним планом

6.6. Шкала відповідності оцінок

Оцінка	Кількість балів
Відмінно	100-90
Дуже добре	82-89
Добре	75-81
Задовільно	69-74
Достатньо	60-68
Незадовільно	0-59

7. Навчально-методична картка дисципліни

Разом: 120 год. З них: лекції – 28 год., семінарські заняття – 28 год., самостійна робота – 54 год., модульний контроль – 8 год., залік – 2 год.

Тиждень	I	II	III	IV	V	VI	VII								
Модулі (назви, бали)	ЗМІСТОВИЙ МОДУЛЬ 1, 2. (140 балів)						ЗМІСТОВИЙ МОДУЛЬ 3, 4. (138 балів)								
Лекції (теми, бали)	Тема 1. Частина 1 (1 бал)	Тема 1. Частина 2 (1 бал)	Тема 2. (1 бал)	Тема 3. (1 бал)	Тема 4. Частина 1 (1 бал)	Тема 4. Частина 2 (1 бал)	Тема 5. (1 бал)	Тема 6. (1 бал)	Тема 8. (1 бал)	Тема 9. (1 бал)	Тема 10. (1 бал)	Тема 11. Частина 1 (1 бал)	Тема 11. Частина 2 (1 бал)	Тема 11. Частина 3 (1 бал)	-
семінарські заняття (теми, бали)	Сем. заняття 1. <i>1-11 балів</i>		Сем. заняття 2.	Сем. заняття 3.	Сем. заняття 4.1.	Сем. заняття 4.2.	Сем. заняття 5. <i>1-11 балів</i>	Сем. заняття 6. <i>1-11 балів</i>	Сем. заняття 7.	Сем. заняття 8.	Сем. заняття 9. <i>1-11 балів</i>	Сем. заняття 10. <i>1-11 балів</i>	Сем. заняття 11.1 <i>1-11 балів</i>	Сем. заняття 11.2 <i>1-11 балів</i>	Сем. заняття 12. <i>1-11 балів</i>
Сам. робота	Самостійна робота (5 балів)						Самостійна робота (5 балів)								
Поточний контроль (вид, бали)	Модульна робота 1, 2 (50 балів)						Модульна робота 3, 4 (50 балів)								
Підсумковий контроль	Проміжний контроль														

(вид, бали)		(100 балів)
-------------	--	-------------

8. Рекомендовані джерела

Основні джерела для вивчення дисципліни

1. **Україна дипломатична** [Текст] [Текст]: наук. щоріч. вип.16 / упоряд. Л.Губерський та ін. – Київ : Логос, 2015. – 1007 с. – 150.00, 1 000 пр.
2. **Балабанов К. В. Дипломатична та консульська служба** [Текст] [Текст]: підруч. для студ. вищ. навч. закл. / К. В. Балабанов, М. В. Трофименко. – Донецьк : Ноулідж, 2013. – 431 с. – 70.00, 500 пр.
3. **Репецький В. Дипломатичне і консульське право** [Текст]: Підручник для студ.вищ.навч.закл. / В. Репецький. – Л. : Біблос, 2002. – 346с. – 32.00.
4. **Гуменюк Б. І. Сучасна дипломатична служба** [Текст]: Навч.посібник для студентів гуманітарних спеціальностей вищих навч.закладів / Б. І. Гуменюк, О. В. Щерба. – К. : Либідь, 2001. – 255с. – Бібліогр.:С.198-200. – 18.80.
5. **Woolcock S., Bayne N. What Is Economic Diplomacy // The New Economic Diplomacy: Decision-Making and Negotiation in International Economic Relations.** Farnham (United Kigdom). Ashgate, 2011. [Text].
6. **Bayne N., Woolcock S. The New Economic Diplomacy. Decision-Making & Negotiation in International Economic Relations / ed. by N. Bayne, S. Woolcock.** 4th ed. Routledge, 2016. [Text].

Додаткові джерела для вивчення дисципліни

7. **Бестужева С. В. Міжнародна економічна діяльність України** [Текст] [Текст]: навч.посіб. / С. В. Бестужева. – Харків : ХНЕУ, 2016. – 268 с.
8. **Горбач Л. М. Міжнародні економічні відносини** [Текст] [Текст]: підруч. для студ. вищ. навч.закл. / Л. М. Горбач, О. В. Плотніков. – Київ : Кондор, 2005. – 263с.
9. **Герасимчук З. В. Міжнародні економічні відносини** [Текст]: Навч.посібник для студентів економічних спеціальностей вищих навч.закладів / З. В. Герасимчук, Л. М. Горбач. – Луцьк : Надстир'я, 2001. – 328с. – Бібліогр.:С.313-316. – 14.60.

10. **Воронкова А. Е. Міжнародні економічні організації** [Текст] : Навч. посібник для студентів вищих навч. закладів / А. Е. Воронкова, Л. В. Єрохіна, Л. І. Рябенко. – К. : Професіонал, 2006. – 343 с. – Бібліогр.: С. 340-343.
11. **Козик, В. В. Міжнародні економічні відносини** [Текст] [Текст] : навч. посіб. для студ. вищ. навч. закл. / В. В. Козик, Л. А. Панкова, Н. Б. Даниленко. – 7-ме вид., стер. – Київ : Знання, 2008. – 406 с. – (Вища освіта ХХІ століття). – Бібліогр.: с. 377-379. – 40.00, 2 000 пр.
12. **Семенов Г. А. Міжнародні економічні відносини: аналіз стану, реалії і проблеми** [Текст] : Навч. посібник для студентів вищих навч. закладів / Г. А. Семенов, М. О. Панкова, А. Г. Семенов. – 2-е вид., перероб. і доп. – К. : Центр навчальної літератури, 2006. – 231 с. : табл. – Бібліогр.: С. 218-220.
13. **Савельєв Є. В. Міжнародна економіка: теорія міжнародної торгівлі і фінансів** [Текст] : Підручник для магістрантів з міжнародної економіки і державної служби / Є. В. Савельєв ; За ред. О. А. Устенка. – Тернопіль : Економічна думка, 2002. – 495 с.
14. **Передрій О. С. Міжнародні економічні відносини** [Текст] : Навч. посібник для студентів вищих навч. закладів / О. С. Передрій. – 3-тє вид., перероб. і доп. – К. : ЦНЛ, 2006. – 273 с.
15. **Нікітіна М. Г. Світове господарство і міжнародні економічні відносини: просторові аспекти розвитку** [Текст] : Навч. посібник для студентів вищих навч. закладів / М. Г. Нікітіна. – К. : Центр навчальної літератури, 2004. – 192 с. – (Економіка).
16. **Куцик П. О. Глобальна економіка: принципи становлення, функціонування, регулювання та розвитку** [Текст] [Текст] : монографія / П. О. Куцик, О. І. Ковтун, Г. І. Башнянин. – Львів : Вид-во Львів. комерц. акад., 2015. – 583 с. – Бібліогр.: с. 570-583.
17. **Мокій А. І. Міжнародні організації** [Текст] [Текст] : навч. посіб. для студ. вищ. навч. закл. / А. І. Мокій, Т. П. Яхно, І. Г. Бабець. – Київ : Центр учбової літератури, 2018. – 279 с.
18. **Sutton M. France & the Construction of Europe (1944-2007): the Geopolitical Imperative.** Berghahan Books, 2011. [Text].
19. **Waltz K. Theory of International Policies.** N. Y., 1979. [Text].
20. **Keohane R. Theory of World Politics: Structural Realism and Beyond // Political Science: The State of a Discipline.** Washington, 1983. [Text].

21. **Coussy J. Economie politique internationale** // M.-C. Smouts. Les nouvelles relations internationales. Pratiques et theories. Paris, 1998. [Text].
22. **Strange S. The Retreat of the State: the Diffusion of Power in the World Economy.** Cambridge, 1996. [Text].